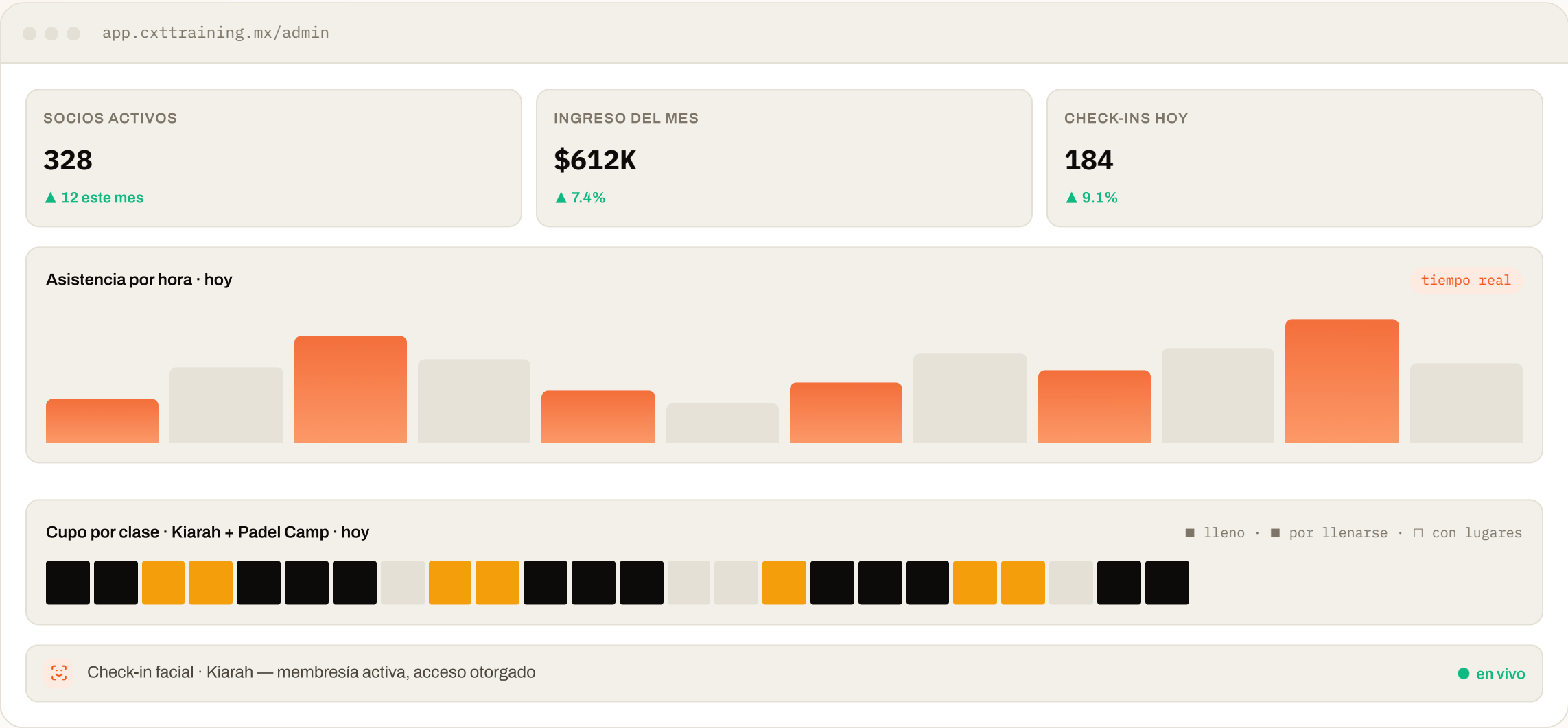


EL SISTEMA DE CXT, PROPIEDAD DE CXT.

CRM para dueños y coaches, y una app instalable para los socios:
membresías, pagos, reserva de clases, videoteca de
entrenamiento y acceso automático con reconocimiento facial,
Wellhub y TotalPass. Sin rentar el software de nadie.

Ver la propuesta completa →



2 sedes

Plaza Kiarah y Padel Camp, un solo sistema

4+

Disciplinas: CrossFit, Hyrox, Funcional y My Method

100%

Propiedad de CXT: código, datos y marca

12 semanas

De kickoff a go-live

RENTAR EL SOFTWARE YA SE QUEDÓ CORTO.

CXT opera hoy sobre Oden: un software rentado que funciona, pero que no es de CXT. Los socios usan una app genérica de las tiendas — la misma que cualquier otro gimnasio —, la marca CXT no aparece en la experiencia, el plan más alto tiene techo de 2 sucursales y 500 usuarios, y cada dato de la relación con el socio vive en una plataforma ajena. Mientras tanto, las visitas de Wellhub y TotalPass se validan a mano, en portales aparte, sin quedar en ningún expediente.

La decisión: un sistema propio, hecho a la medida de CXT — donde el software, los datos y la experiencia del socio son de CXT.

02 • Oden vs CXT OS

ODEN VS CXT OS.

Sí: Oden tiene reservas, pagos y hasta biblioteca de WODs — hay que decirlo. La diferencia no está en la lista de funciones: está en de quién es el software, la marca y el socio. Aquí la comparación honesta, punto por punto.

Propiedad del software

ODEN

— Renta mensual (\$690–\$1,490 MXN/mes según plan) por siempre; el código es de ODEN.

CXT OS

— Se paga una vez y el código, la base de datos y la infraestructura son de CXT.

App del socio

ODEN

— App genérica “ODEN” en las tiendas — la misma para todos los gimnasios del país.

CXT OS

✓ App con la marca CXT, instalable desde el navegador (PWA), sin pasar por las tiendas.

Marca y experiencia

ODEN

✗ El socio vive en el ecosistema ODEN: tienda ODEN, puntos ODEN, Territorio ODEN.

CXT OS

✓ Todo dice CXT: dominio, colores, notificaciones y recibos. El socio es de CXT.

Reserva de clases

ODEN

✓ Lo hace bien: cupos, límites de reserva y cancelación desde su app.

CXT OS

✓ Igual — más horario en vivo, lista de espera y las reglas exactas de CXT.

Pagos y cobranza

ODEN

— OpenPay o PayPal según plan; domiciliación solo en Premium/Elite.

CXT OS

✓ Stripe directo de CXT: tarjeta, OXXO y SPEI, con suscripciones de cargo automático.

Check-in

ODEN

— Código QR único del gimnasio, impreso o en pantalla.

CXT OS

✓ Reconocimiento facial conectado al CRM, con QR personal de respaldo.

Wellhub y TotalPass

ODEN

✗ No está en su catálogo: se valida a mano en portales aparte.

CXT OS

✓ Check-ins validados por API y conciliados al CRM automáticamente.

Videoteca de entrenamiento

ODEN

— Biblioteca de WODs y videos, dentro de la app genérica. CXT OS ✓ Videoteca propia por disciplina — CrossFit, Hyrox, Funcional y My Method — solo para socios activos.
CRM y retención ODEN — Estadísticas e historial por atleta; reportes exportables a Excel. CXT OS ✓ Socio 360: asistencia, pagos, rachas, alertas de retención y cumpleaños en vivo.
Techo de crecimiento ODEN ✗ El plan más caro llega a 2 sucursales y 500 usuarios por sucursal. CXT OS ✓ Sin topes: sedes y socios ilimitados — el costo no crece con cada alta.
Datos del negocio ODEN — Viven en los servidores de ODEN; se extraen por reportes. CXT OS ✓ Base de datos propia de CXT, completa y exportable en cualquier momento.
Evolución del producto ODEN ✗ El roadmap lo decide ODEN, para todos sus clientes a la vez. CXT OS ✓ El roadmap lo decide CXT: cada mejora se construye sobre código propio.

✓ lo cubre bien — parcial o solo en planes superiores ✗ no está en su catálogo

Con base en la información pública de [oden.mx](#) (planes, precios, funcionalidades y apps), agosto 2026.

Sin saltos al vacío

La preocupación correcta — y así está resuelta:

- 1

Los socios, membresías e historial se migran desde los reportes de Oden antes del go-live — nadie se da de alta dos veces.
- 2

CXT OS corre en paralelo con Oden durante la recta final: se apaga Oden hasta que el sistema propio ya demostró todo en la operación real.
- 3

Oden es genérico para cualquier box del país. CXT OS modela lo que Oden no conoce: las dos sedes, las cuatro disciplinas, el check-in facial y los convenios Wellhub y TotalPass.

La prueba está en quién tiene la llave: si mañana CXT deja de pagar Oden, pierde su sistema, su historial y la app de sus socios. Con CXT OS es al revés — es un activo de la empresa, como sus sedes y sus equipos: se paga una vez, queda a nombre de CXT y cada peso invertido construye patrimonio propio, no la renta de alguien más.

03 • Stack tecnológico

TECNOLOGÍA LISTA PARA LOS PRÓXIMOS 10 AÑOS.

Ocho piezas probadas en producción, integradas en un solo sistema coherente — el mismo motor que SPIDEV ya opera para otro gimnasio en producción.

- N

Next.js 16

Framework React de Vercel, estándar de la industria
- Sb

Supabase

Base de datos Postgres, auth y tiempo real — los datos son de CXT

St

Stripe

Cobros en MXN: tarjeta, OXXO, SPEI y suscripciones domiciliadas

PW

PWA + Push

App instalable con notificaciones, sin tiendas ni comisiones

FR

Face recognition

El software facial que CXT ya usa, conectado por API al CRM

Wh

Wellhub API

Access Control y Booking API oficiales para check-ins y clases

Tp

TotalPass API

Webhook de check-in y confirmación automática de visitas

Re

Resend + Push

Recibos, recordatorios y campañas con la marca CXT

04 • Comparativa

HOY VS. CXT OS.

Hoy	CXT OS
✗ El socio descarga la app genérica de ODEN, igual a la de cualquier gym	✓ El socio instala la app CXT desde el navegador, con la marca CXT
✗ Cobros en la pasarela y reglas del proveedor, según el plan contratado	✓ Stripe propio: tarjeta, OXXO, SPEI y cargo automático, conciliado al CRM
✗ Check-in con código QR del gimnasio en la recepción	✓ La cámara reconoce al socio, valida su membresía y registra el acceso — sola
✗ Visitas de Wellhub y TotalPass validadas a mano, en portales aparte	✓ Validación automática por API; cada visita queda en el expediente del socio
✗ La asistencia vive en reportes que alguien exporta a Excel	✓ Cada acceso alimenta el CRM: rachas, ausencias y alertas de retención
✗ El WOD y los videos viven dentro de la app de ODEN	✓ Videoteca CXT por disciplina, con el WOD del día en la app propia
✗ 500 usuarios por sucursal como techo del software	✓ Sedes y socios sin límite — crecer no requiere permiso del proveedor
✗ Cada mes se paga la renta del software de otro	✓ El sistema es un activo de CXT: se paga una vez y evoluciona a su ritmo

05 • Alcance completo

DOCE MÓDULOS. UN SOLO SISTEMA.

Todo el alcance, organizado en módulos que comparten los mismos datos: cada pago, reserva y acceso alimenta el mismo expediente del socio y los mismos números del negocio.



Membresías y pagos

- Compra y renovación en línea: tarjeta, OXXO y SPEI
- Suscripción con cargo automático mensual
- Historial de pagos y recibos en el perfil



Reserva de clases

- Horario en vivo por sede y disciplina, con cupos reales
- Reserva y cancelación con las reglas de CXT
- Lista de espera y aviso push cuando se libera un lugar



Videoteca de entrenamiento

- Biblioteca de ejercicios con video, por disciplina y nivel
- El WOD del día con sus movimientos explicados
- Solo para socios activos — un beneficio más de la membresía



Perfil y acceso

- Credencial digital: rostro registrado + QR personal de respaldo
- Sus reservas, rachas de asistencia y logros
- Instalable en iOS y Android desde el navegador

EL CRM DE DUEÑOS Y COACHES



Dashboard del negocio

- Ingresos, altas, bajas y asistencia por sede en tiempo real
- Ocupación por clase, por disciplina y por coach
- Todo exportable — los datos son de CXT



Socios 360

- Expediente completo: membresía, pagos, asistencia y notas
- Alertas de retención: socios que dejaron de venir
- Cumpleaños, referidos y seguimiento comercial



Agenda y roster

- El horario semanal se genera solo desde plantillas
- Roster por clase: el check-in facial pasa lista solo
- El coach marca asistencia manual cuando hace falta



Punto de venta e inventario

- Venta de merch, suplementos y drop-ins en recepción
- Inventario con stock, costos y cortes
- Todo cae al mismo libro de ingresos del dashboard

ACCESO E INTEGRACIONES



Check-in facial

- La cámara que CXT ya usa identifica al socio en la puerta
- CXT OS valida membresía activa y registra el acceso
- QR personal como respaldo para invitados y visitas



Wellhub

- El check-in llega por webhook y se valida por API — la visita se cobra sola
- Clases y cupos de CXT publicados en la app de Wellhub
- El usuario Wellhub queda en el CRM desde su primera visita



TotalPass

- Webhook de check-in y confirmación automática por API
- Adiós a validar visitas a mano en el portal
- Cada visita conciliada al expediente y a los números del día



Notificaciones

- Push a la app: recordatorios de clase, cupos y pagos
- Correos transaccionales con la marca CXT
- Campañas a segmentos: inactivos, cumpleaños, renovaciones

WELLHUB, TOTALPASS Y LA CÁMARA: CONECTADOS DE VERDAD.

No es una promesa: ambos programas publican APIs oficiales para sistemas propios y decenas de plataformas ya operan así. Esto es exactamente lo que se conecta y cómo.



Wellhub

API pública • developers.wellhub.com • +50 sistemas integrados

- CXT ya es partner: la integración se solicita en el Portal de Socios de Wellhub (menú Integraciones) — sin costo extra de su lado.
- Access Control API: el check-in del usuario llega por webhook y CXT OS lo valida por API — la visita se registra y se cobra sola.
- Booking API: las clases y cupos de CXT se publican en la app de Wellhub, con confirmación automática de reservas.
- El usuario Wellhub queda registrado en el CRM desde su primera visita, con su expediente como cualquier socio.



TotalPass

API pública • dev.totalpass.com • homologación con pruebas reales

- CXT ya está afiliado: el alta como sistema integrado es un acuerdo de adhesión por correo con TotalPass.
- Cada check-in en la app de TotalPass dispara un webhook; CXT OS lo confirma por API dentro de la ventana de 90 minutos.
- Se acaba validar visitas a mano en el portal: cada visita queda conciliada al expediente y a los números del día.
- Antes del go-live, TotalPass homologa la integración con visitas de prueba reales — SPIDEV lleva ese proceso.



Reconocimiento facial

Se integra el sistema que CXT ya usa — sin hardware nuevo

- La cámara identifica al socio en la puerta; CXT OS valida que su membresía esté activa y registra el acceso.
- Acceso automático también para el roster: la clase pasa lista sola conforme van entrando.
- Membresía vencida: el acceso se marca en recepción y el socio recibe el aviso para renovar desde la app.
- El modo exacto de conexión (API, webhook o SDK) se confirma con el proveedor del software facial en el kickoff.

El alta, paso a paso

SPIDEV lleva el proceso técnico de punta a punta; CXT solo firma las solicitudes:

1

Wellhub — CXT solicita la integración en su Portal de Socios; Wellhub entrega el token de API y el entorno de pruebas. SPIDEV implementa la validación de check-ins y la sincronización de clases, y coordina la activación con el equipo de Wellhub.

2

TotalPass — correo de adhesión con los datos de CXT; TotalPass entrega la clave de integrador y CXT genera la clave de su sucursal en su propio portal. SPIDEV desarrolla contra su API y acompaña la homologación con visitas reales.

3

Reconocimiento facial — acceso a la API del proveedor actual de CXT, conexión al CRM y pruebas en sitio en Kiarah y Padel Camp.

Wellhub confirma en su documentación oficial que los sistemas propietarios pueden integrarse sin costo adicional, y TotalPass publica su proceso formal de alta para integradores en México. Lo único que SPIDEV no controla son los tiempos de respuesta y homologación de sus equipos — por eso las solicitudes se disparan desde la semana 1, para que el alta corra en paralelo a la construcción y no al final.

UNA APP PROPIA, SIN PASAR POR LAS TIENDAS.

CXT OS se entrega como PWA (Progressive Web App): tecnología web instalable que se comporta como app nativa. Es la misma vía que usan Starbucks, Uber y Spotify para llegar a teléfonos sin fricción — y para CXT significa cero comisiones y cero intermediarios entre el gym y sus socios.



Instalable, sin tiendas

Se instala desde el navegador en iOS y Android, con su ícono en la pantalla de inicio como cualquier app — sin App Store, sin Google Play y sin esperar aprobaciones.



Notificaciones push

Recordatorios de clase, lugares liberados y avisos de pago directo al teléfono — también en iPhone, donde las PWA instaladas reciben push desde iOS 16.4.



Actualizaciones al instante

Cada mejora llega a todos los socios en el momento en que se publica. No existen versiones viejas instaladas ni socios pidiendo 'actualiza tu app'.



Una sola base de código

La app del socio y el CRM comparten el mismo motor y los mismos datos. Cada peso de desarrollo rinde en las dos puntas de la operación.

08 • Timeline

DOCE SEMANAS. CUATRO FASES. UN GO-LIVE.

Cada fase cierra con una meta que se puede ver y usar — no con un avance en un documento. Las solicitudes de integración con Wellhub y TotalPass se disparan desde la semana 1.

FASE 1 – EL CRM

S1

Cimientos + socios

Next.js, Supabase, auth y roles; migración inicial de socios desde Oden

S2

Socios 360 + membresías

Expediente completo, planes, altas y bajas, notas y cumpleaños

S3

Dashboard del negocio

Ingresos, asistencia y ocupación por sede, exportables

Meta: CRM con los socios reales de CXT

FASE 2 – PAGOS + RESERVAS

S4

Pagos con Stripe

Tarjeta, OXXO y SPEI; suscripciones con cargo automático

S5

Motor de reservas

Horario por sede y disciplina, cupos, ventanas y lista de espera

S6

Agenda, roster y POS

Plantillas de horario, pase de lista, punto de venta e inventario

Meta: primer cobro y primera reserva reales

FASE 3 – LA APP DEL SOCIO

S7

La app del socio

PWA: perfil, membresía, pagos y reservas desde el teléfono

S8

Videoteca

Biblioteca de ejercicios por disciplina y el WOD del día

S9

Push + instalación

Notificaciones, recordatorios y campaña de instalación con los socios

Meta: la app en los teléfonos de los socios

FASE 4 – ACCESO + GO-LIVE

S10

Check-in facial

Integración con el software actual de CXT + QR de respaldo

S11

Wellhub + TotalPass

Validación por API, conciliación al CRM y homologación

S12

Hardening + go-live

Corrida en paralelo con Oden, capacitación y encendido final

Go-live

09 • Un día con CXT OS

ASÍ SE VE UN MARTES CUALQUIERA.

Los 12 módulos no son pantallas sueltas — son un solo flujo. Esto pasa solo, sin perseguir a nadie ni abrir portales de terceros:

1

05:55 — Clase de CrossFit en Kiarah: los socios van entrando y la cámara los reconoce. El roster de la clase se llena solo; el coach no saca lista.

2

07:20 — Un usuario de Wellhub hace check-in desde su app. CXT OS lo valida por API, la visita queda cobrada y su expediente registra una sesión más.

3

10:40 — Vence una mensualidad: el cargo automático de Stripe se procesa y el recibo llega solo. Otro socio paga su renovación en OXXO camino al trabajo.

4

13:00 — Recepción vende un drop-in y dos playeras en el punto de venta; el inventario y los ingresos del día se actualizan en el dashboard.

5

17:30 — El CRM alerta: 6 socios llevan 14 días sin venir. Salen los mensajes de 'te extrañamos' con un pase de clase para regresar.

6

20:15 — Se publica el WOD de mañana con sus videos en la videoteca. Los socios lo ven en la app esa misma noche y las 6:00 amanece llena.

10 • Inversión

INVERSIÓN.

El monto total del contrato y el plan de pago por metas.

MONTO TOTAL DEL CONTRATO

Plataforma completa, desglosada

\$180,000 MXN

Precio cerrado del contrato de construcción. Incluye 1 año de soporte y mantenimiento — no incluye IVA.

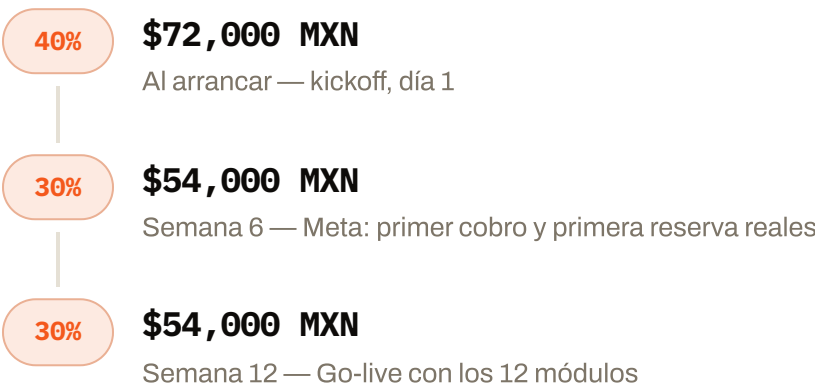
CRM de dueños y coaches — socios 360, dashboard, agenda y punto de venta	\$52,000
App del socio (PWA) — membresías, pagos Stripe, reservas y perfil	\$48,000
Videoteca de entrenamiento por disciplina	\$14,000
Check-in facial — integración con el sistema actual de CXT	\$16,000
Integración Wellhub — Access Control + Booking API y alta	\$20,000
Integración TotalPass — webhook, confirmación y homologación	\$14,000
Migración desde Oden, capacitación y 1 año de soporte	\$16,000

PLAN DE PAGO

Ligado a metas, no a promesas

3 pagos

40% al arrancar; el resto amarrado a metas que se pueden ver y usar: 30% cuando el sistema ya cobra y reserva, y 30% al go-live.



Todos los precios son en pesos mexicanos (MXN) y no incluyen IVA. Al dejar Oden se cancela también su renta mensual; la infraestructura propia (Supabase, Vercel, correo) cuesta aproximadamente \$1,400 MXN al mes y escala con CXT. El código fuente se va transfiriendo después de cada pago: CXT es dueño de lo que ya pagó, desde el primer pago.

11 • Fuera del alcance

LO QUE NO INCLUYE ESTE CONTRATO.

Reglas claras desde el día uno para no dejar nada a la interpretación. Si necesitas algo de esta lista, lo cotizamos por separado.



Suscripciones de terceros

Las comisiones de Stripe, la infraestructura (Supabase, Vercel, correo) y las condiciones comerciales de Wellhub y TotalPass se pagan directo a cada proveedor.



Apps nativas en las tiendas

El sistema se entrega como PWA instalable. Si algún día CXT quiere presencia en App Store y Google Play, la misma app se empaqueta y publica — se cotiza aparte.



Hardware

Cámaras, torniquetes, tablets y el software de reconocimiento facial en sí. CXT OS se integra con lo que CXT ya tiene; el equipo físico se adquiere aparte.



Producción de video

La videoteca aloja y organiza el contenido; la grabación y edición de los videos de ejercicios corre por cuenta de CXT (o se cotiza como servicio aparte).



Integraciones no contempladas

Contabilidad, facturación SAT, conectores bancarios u otros sistemas externos no listados en esta propuesta.



Funcionalidades fuera del alcance

Pantallas o módulos nuevos más allá del scope descrito se cotizan por separado, sobre el mismo sistema.

12 • Condiciones

CÓMO FACTURAMOS Y CUÁNDO SE ENTREGA EL CÓDIGO.

Reglas claras desde el día uno: cero sorpresas, todo por escrito.



Pagos ligados a metas

Se factura en tres pagos: \$72,000 MXN (40%) al arrancar, \$54,000 (30%) al alcanzar la meta de la semana 6 — el primer cobro y la primera reserva reales en el sistema — y \$54,000 (30%) al go-live de la semana 12. Precio cerrado: sin horas extra ni pagos sorpresa.



Entrega del código fuente

El código se transfiere progresivamente: después de cada pago, CXT recibe el código de lo construido hasta esa meta — es dueño de lo que ya pagó, desde el primer pago. Al liquidar el contrato, el repositorio completo y la infraestructura quedan a su nombre.

13 • Por qué SPIDEV

EL EQUIPO CORRECTO PARA CONSTRUIR EL SISTEMA DE CXT.



Ya construimos para CXT

La web actual de CXT (cxt-web) es de SPIDEV: la marca, el tono y las dos sedes ya los conocemos — el sistema hablará el mismo idioma desde el día uno.



Este sistema ya existe

SPIDEV construyó y opera en producción un CRM completo de gimnasio: reservas con cupos, membresías, Stripe con OXXO y SPEI, y PWA con push. CXT OS parte de ese motor probado, no de cero.



Integraciones mapeadas

Wellhub y TotalPass publican APIs oficiales documentadas; SPIDEV ya estudió sus endpoints y procesos de alta. El plan de 12 semanas los contempla desde la semana 1.

¿LISTOS PARA QUE CXT SEA DUEÑO DE SU SISTEMA?

Día 1: kickoff y solicitudes de integración. Semana 3: el CRM con los socios reales. Semana 12: go-live con los 12 módulos — y la renta de Oden se cancela para siempre.

 **Contacto**

 **Descargar propuesta (PDF)**